PRIVREDNA KOMORA SRBIJE



MENADŽMENT U PRAKSI BIZNIS PLAN, PREDUZETNIŠTVO I DRUGI ALATI ZA UNAPREĐENJE POSLOVANJA

Prijava ☑ Kalendar seminara ☑

7-8. JUN 2024.
Petak - od 12.00 do 17.00 časova
Subota - od 10.00 do 15.00 časova

Terazije 23, 2 sprat, sala u open speace
Moguće praćenje putem vebinara

Modul 1 – IZRADA BIZNIS PLANA I PRODAJA 5 časova

- ☞ Zašto se pravi plan poslovanja – biznis plan - unapređenje poslovanja
- ☞ Kako se pravi plan poslovanja - biznis plan
- ☞ Definisanje novih poslovnih ideja - preduzetništvo
- ☞ Analiza tržišta, konkurencije i kupaca
- ☞ SWOT analiza – dugoročne konkurentske prednosti
- ☞ Logika i funkcija prodaje i marketinga - kupac
- ☞ Proizvod/usluga - kvalitet kao prioritet i osnovna filozofija firme
- ☞ Planovi prodaje i kontrola, organizacija prodaje, prodavci
- ☞ KPI – nagrađivanje cele firme
- ☞ Praćenje promena i prilagođavanje – analiza poslovanja
- ☞ Poslovne procedure, kultura poslovanja i donošenje odluka

Modul 2 – FINANSIJSKO POSLOVANJE I ORGANIZACIJA POSLOVANJA 5 časova

- ☞ Kontrola poslovanja
- ☞ Poslovni rezultat, bilansi, analiza troškova i prihoda
- ☞ Profit, kapital, dugovanja, potraživanja
- ☞ Kako da smanjite troškove, a da uvećate prihode
- ☞ Vođenje posla - postavljanje prioriteta i delegiranje zadataka
- ☞ Poslovna organizacija, poslovne procedure i menadžment - kolegijum
- ☞ Promene - preuzimanje rizika i donošenje odluka
- ☞ Nagrađivanja – liderstvo – kvalitet zaposlenih
- ☞ Prioriteti i propusti u radu direktora

Nakon završene obuke polaznici će biti osposobljeni da:

- ✓ Precizno analiziraju, postavljaju planove i ciljeve i razviju plan poslovanja
- ✓ Uspostave dobru organizacionu strukturu
- ✓ Koriste biznis plan kao alat za planiranje i proveru poslovnih ideja
- ✓ Motivišu, usmeravaju i nagrađuju zaposlene
- ✓ Neprekidno razmišljaju o svojim kupcima

PREDAVAČ

Željko Kecman, dipl. ecc, konsultant za upravljanje poslovanjem sa više od 30 godina iskustva na menadžerskim pozicijama (ASTRA BANKA – Direktor sektora; BKTV – Izvršni direktor za finansije; Štampa – Izvršni direktor za logistiku; EUnet – Izvršni direktor za komercijalne poslove; Divna voda – akcionar i Direktor operacija)

PROGRAM je namenjen vlasnicima privrednih subjekata, direktorima, rukovodiocima na različitim nivoima i poslovima odlučivanja, preduzetnicima, kao i drugim osobma koje žele da unaprede znanja i veštine za uspešno rukovođenje poslovnim procesima

CILJ seminara je unapređenje znanja i razvoj veština neophodnih za celovito sagledavanje poslovanja i poboljšanje istog

POLAZNICI osveženje na pauzama, radni materijal, sertifikat PKS o odslušanom seminaru

KOTIZACIJA

15.200,00 dinara po učesniku (bez PDV)

Privredna komora Srbije, Terazije 23, 11000 Beograd
☎ +381 11 41 49 496 I ✉ nikola.kosutic@pks.rs I edukacija@pks.rs I www.pks.rs